



Die Südvolt GmbH ist ein dynamisches Unternehmen in München, das die Energiewende aktiv vorantreibt. Als Teil der renommierten BKW Gruppe profitieren wir von einem starken Netzwerk und umfassender Expertise im Energiesektor. Mit unserem virtuellen Kraftwerk vernetzen wir dezentrale Energieerzeuger und leisten einen entscheidenden Beitrag zu einem nachhaltigen Energiesystem. Seien Sie Teil unserer Mission und gestalten die Zukunft der Energiebranche mit!

Wir suchen: Senior Key Account Manager – Energiewirtschaft / Regelenergie (w/m/d)

Als **Senior Key Account Manager** übernehmen Sie eine zentrale Rolle im Wachstum von Südvolt. Sie verantworten strategische Kundenbeziehungen, treiben den Ausbau unseres virtuellen Kraftwerks voran und gestalten aktiv unsere Vertriebsstrategie in den deutschen Flexibilitätsmärkten.

Ihre Aufgaben:

- **Kundenbeziehungen aufbauen:** Sie verantworten den Aufbau, die Entwicklung und den Ausbau strategischer Key Accounts (Industrie, Stadtwerke, Kommunen) zur Vermarktung von Flexibilitäten und Regelenergie
- **Neue Wege im Vertrieb gehen:** Sie gewinnen deutschlandweit neue Kunden, halten spannende Präsentationen (online und vor Ort) und besuchen Messen, um unser Netzwerk zu erweitern
- **Angebote und Verträge gestalten:** Sie führen komplexe Vertrags- und Preisverhandlungen, strukturieren individuelle Angebotsmodelle und begleiten den Abschluss bis zur Umsetzung.
- **Zulassungsprozess begleiten:** Sie steuern und koordinieren den Zulassungsprozess mit den Übertragungsnetzbetreibern
- **Mitgestalten und optimieren:** Sie entwickeln zusammen mit Geschäftsführung und Teamleitung innovative Vertriebsstrategien
- **Konzernzusammenarbeit gestalten:** Sie arbeiten eng mit unserem Mutterkonzern BKW zusammen und treiben die Weiterentwicklung gemeinsamer Vertriebsstrategien und Geschäftsmodelle voran
- **Erfolge sichtbar machen:** Sie tragen Verantwortung für Umsatz, Pipeline und Forecast Ihrer Accounts und reporten direkt an die Teamleitung

Ihr Profil:

- **Analytische Stärke:** Sie denken wirtschaftlich, erfassen komplexe Zusammenhänge und lösen Herausforderungen souverän
- **Kommunikatives Talent:** Sie überzeugen mit Ihrer offenen Art, passen sich verschiedenen Persönlichkeiten an und bauen langfristige Kundenbeziehungen auf
- **Eigeninitiative zeigen:** Sie arbeiten strukturiert, selbstständig und bringen Motivation sowie Engagement mit
- **Digitales Mindset:** Sie interessieren sich für moderne Tools und Technologien, um Prozesse effizienter zu gestalten
- **Qualifikation:** Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium
- **Erfahrung nutzen:** Mehrjährige Berufserfahrung (z. B. 5+ Jahre) im Key Account Management, idealerweise in der Energiewirtschaft, im B2B-Vertrieb oder in komplexen technischen Märkten
- **Sprachliche Kompetenz:** Sie beherrschen Deutsch verhandlungssicher in Wort und Schrift



Was wir bieten:

- **Unbefristeter Vertrag** für maximale Planungssicherheit
- **Work-Life-Balance:** Flexibles Arbeiten, moderne Ausstattung (Smartphone und Laptop)
- **Teamspirit:** Flache Hierarchien, offene Kommunikation und ein motiviertes Team.
- **Ihre Entwicklung:** Individuelle Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten in einer wachsenden Branche
- **Benefits:** Kostenlose Getränke, Obst/Gemüse und Snacks – wir sorgen für Ihr Wohlbefinden!

Interesse geweckt?

Werden Sie Teil unserer Vision! Sie möchten mit uns die Energiewende gestalten? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen inklusive Gehaltsvorstellung an:

personal@suedvolt.de

#virtuelleskraftwerk // #regelenergie // #regelenergiemarkt // #energiewirtschaft